

Sicherheit im „zweiten Leben“

Wer sagt, dass sich nur bei Neuwagen eine Kaskoversicherung lohnt? Mit der „GW-Kasko“ bietet carplus ein maßgeschneidertes Produkt für Fahrzeuge aus Vorbesitz an.

Für die Endkunden liegt der Nutzen eines Kasko-tarifs auf der Hand, unterstreicht Dr. Franz Gugenberger, Geschäftsführer der branchenorientierten Tochterfirma der Wiener Städtichen: „Ob bei einem Neuwagen nach 3 Jahren oder bei einem 3 Jahre alten Gebrauchten nach einem Monat, eine Unfallreparatur hat die gleichen wirtschaftlichen Folgen.“ Davor können sich Gebrauchtwagenkäufer mit der „GW-Kasko“ schützen – und zwar bei voller Neupreisdeckung zu zeitwertgerechten Prämien.

Kundenbindung für Partnerhändler

Den Autohäusern bringt eine Kaskoversicherung ebenfalls viele Vorteile. „Im Vordergrund steht die Kundenbindung an den verkaufenden Betrieb, die im Gebrauchtwagenbereich bekanntlich alles andere als selbstverständlich ist“, sagt carplus-Vertriebsleiter



Dr. Franz F. Gugenberger, Geschäftsführer von carplus, und Vertriebsleiter Olaf Helfer (v. l.)

Olaf Helfer. Hinzu komme die Tatsache, dass die „GW-Kasko“ ausschließlich über die Fachhandelspartner von carplus verfügbar ist: „Das bedeutet ein wirksames Unterscheidungsmerkmal gegenüber dem privaten Fahrzeugverkauf.“

Übrigens: Auch bei Gebrauchtwagen hat carplus vor kurzem die „Totalschadengrenze“ von 80 Prozent des Zeitwertes gelockert: Sollte ein Kunde eine teurere Reparatur wünschen, ist dies nach individueller Abstimmung in der Regel immer möglich. • (HAY)