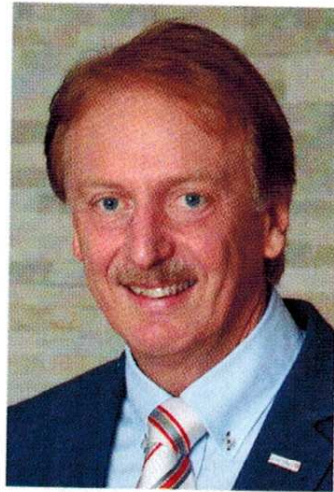


## Vorreiterrolle bei den Gebrauchtwagenversicherungen

Schon im letzten Jahr starteten carplus, der Kfz-Branchenspezialist der Wiener Städtischen, und das Garantieversicherungsunternehmen Real Garant eine höchst erfolgreiche Kooperation. Die Zusammenarbeit zielt auf das immer bedeutender werdende Gebrauchtwagensegment – geschnürt wurde ein am Markt einzigartiges Komplettpaket für Gebrauchtwagenkäufer. Der Erfolg gibt den Partnern recht: Das Komplettangebot an Gebrauchtwagenversicherungen erfreut sich bei den Autohauspartnern immer größerer Beliebtheit.

„Mit dieser Weiterentwicklung tragen wir den Wünschen unserer Händler nach einer einfachen Komplettlösung Rechnung“, freut



**Dr. Franz F. Gugenberger,**  
Geschäftsführer carplus

sich Dr. Franz F. Gugenberger, Geschäftsführer carplus. Und so gibt es die Produktvielfalt von carplus in einem einzigen, unkomplizierten Angebotstool. Autohäuser haben die Möglichkeit, mit wenigen Mausklicks über die reine Fahrzeugversicherung hinausreichende, individuelle Garantieversicherungen anzubieten. Neben der Kfz-Haftpflicht und einer maßgeschneiderten „GW-Vollkasko“ bietet carplus auch eine günstige GW-Garantie als Reparaturkostenversicherung für alle wichtigen Bauteile an. Kombipakete mit Garantieversicherungen sind mit minimalem Aufwand kalkulierbar. „Mit unserem

Angebotsmodul haben die Autohäuser ein Instrument, das ihnen und ihren Kunden die Risiken beim Gebrauchtwagenkauf ab-

nimmt und kalkulierbar macht. Das hilft im Verkauf und sorgt zudem für Kundenbindung“, unterstreicht Gugenberger. Abschluss und Prämienverrechnung erfolgen gemeinsam, die Selbstbehalte von Kaskoversicherung und Garantie sind identisch und die Konditionen für die Garantieleistung moderat (ab 9 Euro im Monat). Darüber hinaus ist eine bequeme, monatliche Zahlweise möglich – auch ein Alleinstellungsmerkmal – mit einem Ausstieg mit Kaskoende. Polizzierung und Schadensabwicklung erledigen die Spezialisten von Real Garant. „Summa summarum sind das alles Vorteile, die für den Autohandel sprechen. Ein Autohaus, das für Sicherheit und Zuverlässigkeit steht, punktet hier mit handfesten Servicevorteilen sowohl gegenüber dem Privatverkauf als auch dem Internetschnäppchen“, resümiert Gugenberger. ◆