

# Autobranche im Mittelpunkt

Immer mehr Kfz-Betriebe erkennen, dass Versicherungen einen wesentlichen Erfolgsbeitrag liefern können. Voraussetzung dafür ist freilich die Wahl des richtigen Partners.

**B**ei carplus, der branchenorientierten Tochter der Wiener Städtischen, steht die Zusammenarbeit mit dem Kfz-Gewerbe im Fokus aller Aktivitäten. Das gilt nicht nur für den heimischen Markt: Seit einigen Monaten ist das Unternehmen auch in Südtirol aktiv. Dort werden in enger Zusammenarbeit mit den Kfz-Interessenvertretern und einem lokalen Makler Kasko- und Insassenunfallversicherungen vermittelt. „Interessant ist, dass bisher überwiegend Premiummarken versichert wurden“, berichtet Dr. Franz F. Gugenberger (l.) und Olaf Helfer aus

Marktkennntnis und Branchenorientierung zeichnen Dr. Franz F. Gugenberger (l.) und Olaf Helfer aus



## Wachstumskurs in Österreich

Im Inland ist unterdessen die Kooperation mit der RCI Bank erfolgreich angelaufen. „Kunden und Händler nehmen unsere Aktionstarife für Renault Clio, Renault Capture sowie alle Dacia- und Nissan-

Modelle sehr gut an“, freut sich Vertriebsleiter Olaf Helfer. Für carplus ist dies – nach der bereits mehrjährigen Partnerschaft mit Scania – die zweite Herstellerkooperation.

Ob individueller Händlerpartner oder Markenbetrieb, der ihm Rahmen einer „großen“ Kooperation betreut wird: „Wir legen größten Wert auf Betreuung und Dienstleistung“, unterstreichen Gugenberger und Helfer. Deshalb wird beispielsweise das Zulassungsnetz laufend ausgebaut. Mitte Dezember soll in Gmunden die bislang 16. Zulassungsstelle von carplus eröffnet werden. • (HAY)