

Neues GW-Komplettangebot von carplus und Real Garant

Mehr geht nicht – echt nicht ... Klingt unwahrscheinlich gut, weshalb so mancher mit Blick auf den 1. April an einen Scherz glauben könnte. Ist aber ernst gemeint, denn seit diesem Datum bieten carplus und Real Garant erstmals die Möglichkeit, gemeinsam sowohl alle klassischen Kfz-, als auch Garantie-Versicherungsfälle abzudecken.

Die Zusammenarbeit der beiden Partner des Kfz-Gewerbes zielt genau auf das immer bedeutungsvollere Gebrauchtwagen-Segment ab. Wobei hier dem Autohaus ein Instrument in die Hand gegeben wird, welches das Risiko auch beim Gebrauchtwagen-Verkauf kalkulierbar macht und den Kunden gleichzeitig an den Betrieb bindet. „Somit wurde der Händlerwunsch nach einer einfachen Komplettlösung erfüllt“, zeigt sich Mag. Michael Erb, Direktor CEE der Real Garant in Österreich über die Zusammenarbeit mit carplus erfreut. Tatsächlich wird das carplus-Versicherungs-Tool bei Vollkasko-Versicherungen für Gebrauchtwagen um die Möglichkeit der wahlweisen Garantieleistung von Real Garant erweitert, wodurch Abschluss und Inkasso nun gemeinsam erfolgen. „Herrlich unkompliziert und leicht bedienbar für den Autoverkäufer“, so Mag.

Erb. Nicht weniger begeistert zeigt sich der carplus-Geschäftsführer, Dr. Franz F. Gugenberger, wenn er meint: „Das Beste aus beiden Welten, das ist, als ergäbe eins plus eins bei uns drei.“ Dabei verweist er auf die Stärken von carplus als Tochter der Wiener Städtischen Versicherung, welche sich bereits im zehnten Jahr erfolgreich als verlässlicher Partner des Autohandels beweist. Nunmehr optimal ergänzt durch Real Garant als Antwort auf die Anforderungen zum Thema Versicherung und Garantie beim Handel von Gebrauchtwagen.

Angeboten wird das Gemeinschaftsprodukt für Fahrzeuge mit einem Gesamtgewicht bis 3,5 t. Zur Vereinfachung sind die Selbstbehalte von Garantie und Kaskoversicherung ident. Auch das Prämieninkasso erfolgt gemeinsam. Die Konditionen für die in der gesamten Versicherungsprämie ein-



Dr. Franz F. Gugenberger (carplus) und Mag. Michael Erb (Real Garant) mit ihren Vertriebsprofis, die ab sofort das gemeinsame Kombiprodukt anbieten

gerechnete Garantieleistung sind moderat kalkuliert, je nach kW und Selbstbehalt ist man ab EUR 9,00 im Monat dabei. Zusammen mit einer möglichen Kaufpreisersatzdeckung für Gebrauchtwagen will man nun – frei nach dem Motto: Mehr geht nicht, echt nicht – ein Maximum an Sicherheit für den Kunden und Bindung an den Autohändler erreichen. „Zwei Vertriebsprofi-Manschaften ziehen hier an einem Strang und unterstützen die Händler vor Ort“, zeigt sich der carplus-Geschäftsführer optimistisch. Dazu kommen noch die regionalen Betreuer der Wiener Städtischen Stammorganisation, welche das Service der Autohäuser vor Ort übernehmen. Diese können übrigens das neue Kombiprodukt ebenso für ihre eigenen Kunden anbieten. Ein Autohauspartner muss aber immer involviert sein. Somit eine weitere Chance für den Händler, zusätzlich mehr Kunden an seinen Betrieb zu binden. Klingt richtig gut und ist auch schon seit 1. April zu haben – kein Scherz... ◆



Edmund Frühwirt

carplus verstärkt Team

Anfang April übernahm der Branchenprofi Edmund Frühwirt, 53, die Betreuung der carplus-Händlerpartner im Burgenland. Er berichtet an Vertriebsleiter Olaf Helfer. Zusätzlich wird er ausgewählte Partner in Wien und Niederösterreich betreuen und dabei Peter Kirisics unterstützen. Frühwirt verfügt über eine langjährige Vertriebserfahrung in der Versicherungsbranche, sowohl als Vertriebsleiter als auch als Partner-Betreuer im b2b-Segment. Zudem war er zuletzt mehr als acht Jahre als Gebietsverkaufsleiter in der Autohaus-Betreuung in Ostösterreich tätig. Frühwirt ersetzt im Team des Wiener Städtischen Tochterunternehmens carplus Gunther Pruckner, der sich in der Kfz-Branche neu orientiert.