

Exklusiv vom Händler

Gewährleistung, Zusatzgarantie und nun eine marktgerechte Versicherung: Damit punktet der Fachhandel beim Kunden.

Unterstützt vom Internet, werden Privatverkäufe zu einer immer schärferen Konkurrenz für den gewerblichen Gebrauchtwagenhandel. Dabei sprechen viele gute Gründe für den „offiziellen“ Markt. Der jüngste davon ist eine Vollkaskoversicherung für gebrauchte Fahrzeuge, die carplus ausschließlich über die gut 600 Autohauspartner anbietet. „Im Zuge dessen gibt es für gebrauchte Autos den gleichen Versicherungsschutz wie für Neuwagen“, erläutert Dr. Franz F. Gugenberger, der gemeinsam mit Dr. Michael Schlögl an der Spitze der branchenorientierten Tochter der Wiener Städtischen steht.



Dr. Franz F. Gugenberger und Dr. Michael Schlögl verschaffen Händlern ein Alleinstellungsmerkmal.

Vorteile für Gebrauchtwagenkäufer

Gugenberger und Schlögl verweisen auf die zahlreichen Produktvorteile: Dazu zählen eine besonders günstige Gebrauchtwagenprämie, der reduzierte Selbstbehalt und volle Neuteilersatz bei Reparaturen beim vermittelnden Betrieb sowie der volle Ersatz des Kaufpreises, wenn binnen eines halben Jahres ein Nachfolgefahrzeug beim selben Händler gekauft wird.

„Bei wirtschaftlichen Totalschäden können Reparaturen durchgeführt werden, solange die voraussichtlichen Kosten 80 Prozent des Wiederbeschaffungswertes nicht übersteigen“, ergänzt Gugenberger. Sonderkonditionen für Fahrzeugtransporte und Leihwagen sollen ebenfalls dazu beitragen, dass sich Autokäufer wie auch Autohäuser für carplus entscheiden. ● (HAY)