



Dipl.-Ing. Dr. Michael Schlögl (l.) und Dr. Franz F. Gugenberger punkten mit maßgeschneiderten Versicherungen für Gebrauchtwagen bis hin zum neuen Kaufpreisersatz



nern im Fahrzeughandel vorbehalten ist“, erläutern Gugenberger und sein Geschäftsführerkollege Dipl.-Ing. Dr. Michael Schlögl.

Die jüngste Ergänzung ist die „Kaufpreisersatz-Deckung“ für privat erworbene, maximal 48 Monate alte Fahrzeuge: Sie stellt sicher, dass dem Fahrzeugbesitzer nach Totalschaden oder Diebstahl nicht nur der Zeitwert, sondern der komplette Anschaffungspreis ersetzt wird. Dies erleichtert den Kauf eines gleichwertigen Ersatzfahrzeugs oder den Einstieg in die Finanzierung eines höherwertigen Modells.



Der Gebrauchtwagenexperte Gerhard Jantscher verstärkt seit Anfang April das Team von carplus

Voller Schutz für Gebrauchte

Ob Neuwagen oder Auto aus Vorbesitz: Immer mehr Kunden wünschen sich die Sicherheit einer Kaskoversicherung. Mit der Kombination aus Vollkasko und Kaufpreisersatz kann der Fachhandel dieses Bedürfnis bestmöglich erfüllen, unterstreichen die Experten von carplus.

Jahrelang galten Kaskoversicherungen vor allem als Produkt für Neuwagenkäufer. „Mittlerweile liegt der durchschnittliche Fahrzeugwert aber auch bei Gebrauchten deutlich über 10.000 Euro“, weiß Dr. Franz F. Gugenberger, Geschäftsführer von carplus. Hinzu kommen die zunehmenden Schäden durch Naturereignisse (Stichwort Hagelunwetter) sowie die immer höhere technische Komplexität der Fahrzeuge, die Reparaturen teurer macht. Mit einem Wort: Der Kaskoschutz liegt auch am Gebrauchtwagenmarkt im Trend.

Für alle Ansprüche

Bei der branchenorientierten Tochter der Wiener Städtischen trägt man dieser Entwicklung mit einem außerordentlich breiten Produktprogramm Rechnung. „Das Versicherungsangebot von carplus reicht von der kostengünstigen Variante ‚Natur & Tier‘, die auch Sturm- und Hagelschäden beinhaltet, über Teilkaskoversicherungen mit und ohne Parkscha-den bis hin zur eigenen ‚GW-VOLLKasko‘, die exklusiv unseren Part-

Zahlreiche Vorteile

„Mit Kaskoversicherungen für Gebrauchtwagen erfüllt der Fahrzeughandel nicht nur die Wünsche seiner Kunden, sondern kann sich auch effektiv von der Konkurrenz der Privatverkäufe abheben“, unterstreicht Gerhard Jantscher. Der Branchenkenner, der auf jahrzehntelange Erfahrung bei führenden Grazer Autohäusern zurückblickt, verstärkt seit Anfang April das Team von carplus. Seine Aufgabe ist es unter anderem, Partnerhändler bei der Optimierung ihres Gebrauchtwagengeschäfts zu unterstützen.

„Nahezu jeder kaskoversicherte Unfallschaden wird beim Profi repariert und geht nicht zum Pfscher“, betont Jantscher einen weiteren wesentlichen Vorteil professionell angebotener Versicherungen. Gleichzeitig suche gerade der Gebrauchtwagenkäufer nach Dienstleistungen aus einer Hand: „Kaufen und Wegfahren sind gefragt. Wer sich als Mobilitätsdienstleister versteht, kümmert sich daher auch um Versicherung und Anmeldung.“

Chance auf mehr Ertrag

Über 823.000 Gebrauchtwagen wurden im Vorjahr in Österreich umgemeldet. Heuer zeigt der Trend weiter nach oben. „Selbst wenn man davon ausgeht, dass nur 40 Prozent der Gebrauchten vom gewerblichen Handel verkauft werden, ist dieser Markt deutlich größer als das Neuwagensegment“, rufen die Experten von carplus die Größenordnungen in Erinnerung – eine Chance auf zusätzliche Geschäfte, die umso ertragreicher sind, je stärker der Fahrzeugverkauf mit zusätzlichen Dienstleistungen wie einer maßgeschneiderten Kaskoversicherung verbunden wird. • (HAY)